



International Investment Bank vrea să emită obligațiuni ca să poată susține IMM-urile

April 6, 2015 [Source: BURSA](#)

*** Vladimir Liventsev: "Rolul băncilor multilaterale de dezvoltare este foarte important în restaurarea încrederii în afaceri"**

International Investment Bank (IIB) este o bancă de dezvoltare multilaterală, fondată în 1970. Misiunea sa este de a sprijini dezvoltarea economică și cooperarea dintre statele membre, în prezent Bulgaria, Cuba, Republica Cehă, Mongolia, România, Rusia, Slovacia și Vietnam, Ungaria fiind în procesul de a deveni membru deplin al IIB .

Domnul Vladimir Liventsev, Vicepreședinte al IIB, a avut amabilitatea să ne acorde un interviu despre planurile băncii în țara noastră.

Săptămâna trecută, Agricover Credit IFN a contractat un împrumut de 10 milioane de euro de la IIB, cu o perioadă de rambursare de șapte ani, pentru finanțarea fermierilor.

Reporter: Care au fost rezultatele parteneriatului pe care l-ați semnat, în 2007, cu EximBank?

Vladimir Liventsev: Relansarea activității băncii, care a condus la obținerea ratingului "investment grade" în decembrie 2013, a început în 2012. Eforturile anterioare au fost nesistematice și neîntinse. Parteneriatul cu EximBank a reprezentat unul dintre eforturile să ne implicăm pe piața din România. A fost semnat în 2007, dar nu a funcționat niciodată, în special din cauza crizei din 2008, care, din păcate, a transmis semnale negative pe piață. În aprilie 2014, am semnat o nouă înțelegere funcțională, un memorandum-umbrelă, care include agențiile de credit pentru export în șase țări - Rusia, Republica Cehă, Slovacia, România, Bulgaria și Ungaria, având scopul de a facilita finanțarea operațiunilor de import - export.

Reporter: Care este valoarea finanțărilor în România?

Vladimir Liventsev: Până acum, sunt 6 milioane de euro pentru BT Leasing, din grupul Banca Transilvania. Ne așteptăm ca, după Agricover, să ajungem la o expunere de 20 de milioane de euro în România, până la jumătatea anului (n.r. valoarea totală a înțelegerii cu BT Leasing este de 10 milioane de euro).

De asemenea, banca ia în considerare posibilitatea să lanseze o emisiune de obligațiuni pe piața din România, pe viitor.

De exemplu, am avut o emisiune de succes de 30 de milioane de euro, în Slovacia, în octombrie 2014, și am investit suma în piața locală.

În mod natural, vrem să urmăm aceeași cale în România.

Reporter: Plănuți să lucrați și cu alte bănci din România?

Vladimir Liventsev: EximBank este partenerul nostru tradițional. Ne uităm la bănci care servesc clienții noștri. Deja ne-am adresat BRD. Suntem gata să cooperăm și cu alte bănci de dezvoltare multilaterale, cu care am încheiat deja câteva tranzacții în alte state membre.

În plus, ne-am întâlnit cu trei ministere, pentru a lărgi rețeaua de posibil interes, pentru a o dezvolta, apoi, pe termen lung. Nu aș spune că avem o rețea de parteneri în România

deocamdată, dar trebuie ținut cont că munca activă a început în 2014.

Reporter: Ce sectoare doriți să finanțați cu prioritate?

Vladimir Liventsev: Aș spune că interesele nu sunt unice pentru România. Am văzut că în majoritatea statelor membre este necesară susținerea întreprinderilor mici și mijlocii.

Așadar, prioritățile sunt să susținem IMM-urile, prin intermediari financiari, operațiunile de import-export, proiectele de infrastructură. În mică parte, dorim să participăm la credite sindicalizate.

Reporter: Romania nu este văzută ca un prieten al Rusiei. Cum ați fost primit în România?

Vladimir Liventsev: Vreau să subliniez că banca nu este o entitate rusească, așa că nu am perceput vreo atitudine specială, deși faptul că sediul IIB este în Moscova creează percepția că este rusească.

Cu Ungaria, care a fost acceptată în bancă de Consiliul IIB, în noiembrie 2014, mai mult de jumătate din acționariatul nostru și din membrii este din Uniunea Europeană. Dar, aceasta e o problemă generală a instituțiilor financiare internaționale care au sediile în țări mai puțin tradiționale, care pot influența percepția asupra băncii respective. Ar putea fi o situație similară, de exemplu, cu Central American Bank for Economic Integration. Aceasta are investiții de miliarde, dar are sediul în Honduras.

Noi suntem dincolo de politică. Ne diversificăm operațiunile, iar situația curentă cu Rusia (n.r. sancțiunile) ne-a dat un impuls să fim mai activi în alte state membre (în Europa, Vietnam, Mongolia).

Acesta este unul dintre motivele pentru care deschidem biroul european regional, în Bratislava, Slovacia, la jumătatea lui aprilie.

Reporter: Ce măsuri ați adoptat în criză?

Vladimir Liventsev: Am resimțit anumite efecte naturale pentru bancă. Avem majoritatea fondurilor în euro, restul fiind asigurate cu swapuri pe moneda locală. Avem emisiuni de obligațiuni în ruble, dar la un moment dat am făcut un swap foarte bun pentru emisiunea pe un an și jumătate.

Banca are o abordare conservativă față de proiecte. Încercăm să nu ținem deschise poziții mari pe monede, ca să nu fim afectați de fluctuațiile cursurilor. Ne diversificăm. Căutăm proiecte cu alți jucători internaționali, în afară de cei din Rusia și Mongolia, iar agențiile de rating sunt atente la acest aspect.

Reporter: Plănuți să finanțați companii din Grecia?

Vladimir Liventsev: Nu, doar statele membre pot beneficia de finanțare prin intermediul băncii.

Reporter: Finanțați proiecte imobiliare?

Vladimir Liventsev: Nu face parte din mandatul nostru. Mai avem câteva proiecte rămase din perioada anterioară, dar nu acesta este scopul nostru. În domeniul construcțiilor, ne uităm la infrastructură, fabrici sau facilități de producție, dar nu imobiliare.

Reporter: Credeți că deciziile luate la nivel european pot scoate Europa din criză?

Vladimir Liventsev: Toată lumea lucrează la asta. Ca instituție interguvernamentală, simțim această mișcare atât din partea instituțiilor guvernamentale, cât și a mediului de afaceri. Toată lumea vrea să restaureze încrederea în business, în instituțiile financiare.

Rolul băncilor de dezvoltare multilaterale este foarte important, din acest punct de vedere.

Suntem deschiși la comunicare, am format o rețea de parteneri cu care să facem afaceri, precum Agricover, să arătăm că afacerile merg și că instituțiile financiare pot avea încredere în companii și invers.

Reporter: Ce ne puteți spune despre Romcab?

Vladimir Liventsev: Am semnat un memorandum de înțelegere pentru că suntem interesați de această entitate. Am înțeles că va fi vorba despre un proiect de integrare. Ne uităm la proiecte care sunt pentru cel puțin două state membre. Romcab este o companie care fabrică

produse utilizate în mai multe state UE, membre IIB. Astfel, este o oportunitate bună pentru noi. Nu este o obligație strictă. Vom analiza proiectul mai îndeaproape.